

# Financiamiento de Soluciones Tecnológicas

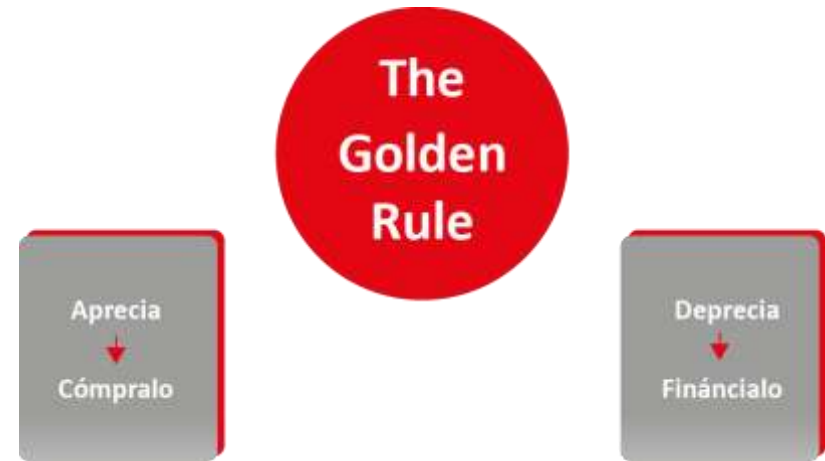




## Regla de Oro

En el entorno comercial actual, la decisión no es solo qué comprar, sino también cómo hacerlo. Con la mayor presión en los presupuestos, es muy importante hoy más que nunca demostrar el control de costos y el rendimiento de las inversiones.

**“El uso de los equipos genera los beneficios, no la propiedad de los equipos”**

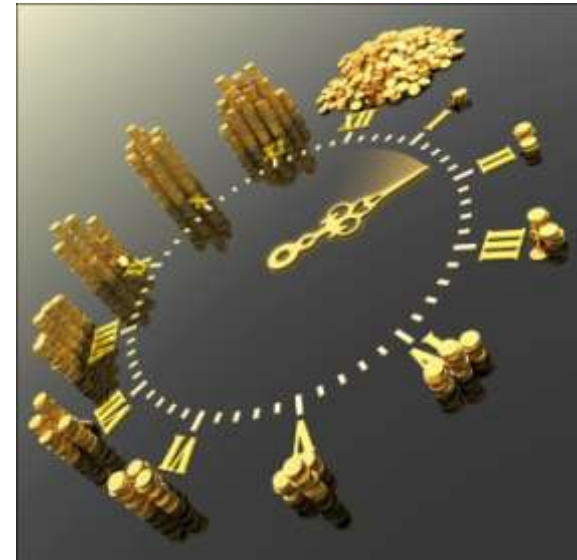




## Alianza Estratégica

La gama de soluciones tecnológicas que ITC tiene a disposición, puede ser aprovechada e implementada por más clientes gracias a las facilidades de financiamiento directo que ITC ofrece para la adquisición o renovación de tecnología.

Ahora más que nunca, cubrir las necesidades tecnológicas presentes o anticiparse a los requerimientos futuros, es mucho más rápido y fácil, accediendo al financiamiento con tasas flexibles y competitivas de ITC



## Oferta Innovadora y Accesible

- Financiamiento de Proyectos desde 100.000 Dólares Americanos en adelante
- Garantía realizada en base a un simple documento de compromiso de pago (Pagaré) y un contrato de financiamiento
- Prepago del Crédito sin Penalidad. (Pagos anticipados no pagan interés)
- Financiamiento de Equipamiento, Licencias, Servicios, Proyectos llave en mano de múltiples fabricantes
- Financiamiento de Equipamiento y Servicios hasta un 70% del Proyecto a Valor Local Importado y Facturado
- Plazo de Créditos desde 12 a 48 meses
- Pagos Trimestrales o Semestrales vencidos
- Tasas muy Competitivas de Acuerdo a la Calificación del Cliente





## Que Productos o Soluciones Aplican?

Todos los Proyectos llave en mano del portafolio de productos y soluciones de ITC, pueden ser financiados por este programa. Adicionalmente, fabricantes del ecosistema tecnológico que no son vendidos por ITC pero que deben ser integrados en un proyecto en particular, pueden ser incluidos en el programa de financiamiento de ITC

- Proyectos en los cuales cualquiera de los partners (marcas) que ITC representa, estén presentes en el proyecto en una combinación de 2 marcas como mínimo
- Proyectos en los cuales las marcas no vendidas por ITC no excedan el 40% del proyecto.
- Proyectos de Servicios, Ingenierías, Soporte o Consultorías realizados directamente por ITC





## Tiempos y Formas

- Análisis Rápido del crédito, la factibilidad, monto y tasa a resolver en un tiempo de 15 días por un especialista en el exterior
- Plazo entre 12 a 24 meses. Excepciones hasta 36 meses
- Pagos Trimestrales o Semestrales
- Tasa de interés promedio del 8%. Dependiendo de la clasificación del cliente y del proyecto, puede variar entre 6% a 10%





## Requisitos básicos

### Información General

- Dirección de página web, Teléfonos, Contacto Financiero, Contacto IT
- Fecha Fundación, Industria, Principales productos, Core Business

### Completar Formulario para Cliente nuevo

- Información de Contacto de la(s) persona(s) que tendrá autoridad para firmar los documentos del préstamo.
- Información de Contacto de la(s) persona(s) que tendrá que ser copiado en la comunicación con respecto a esta transacción.
- Información de Domicilio Legal donde los documentos del préstamo se deben enviar.



### Proyectos

- Cualquier fabricante listado en la pagina “Socios Aliados” en una combinación de 2 fabricantes como mínimo
- Fabricantes no listados en la pagina “Socios Aliados” se pueden incluir siempre y cuando exista una combinación de marcas en las que los socios aliados tengan un 60%



## Requisitos Técnicos

- **Propuesta de Solución**
  - Propuesta Económica
  - Propuesta Técnica
  - Oferta Financiera
  
- **Financieros**
  - Últimos 3 años de Estados Financieros Auditados
  - Flujo de Caja Proyectado
  
- **Documentos Legales**
  - Copia del Acta Constitutiva, Poderes Notariales, y las últimas modificaciones de los Estatutos debidamente inscritas en el Registro de Comercio
  - Copia escaneada del NIT/RUT.
  - Copia de Certificación de Domicilio Legal.
  - Copia legible del CI de los Representantes.







## Proceso de Pago

- El cliente realiza solicitud del Crédito a Través de ITC, entregando los documentos requeridos
- Aprobado el crédito y las condiciones del mismo, ITC USA envía el Contrato de Línea de Crédito al Cliente para su firma
- Firmado el contrato de Crédito entre ITC USA y el cliente, este pide el equipamiento y/o servicios a ITC Paraguay/Bolivia.
- Facturado el Proyecto Total o Parcial por ITC Paraguay/Bolivia al cliente, ITC USA envía un pagaré por el pago total o parcial al cliente.
- Firmado y notariado el pagaré por el cliente y devuelto a ITC USA, este desembolsa el dinero por el monto total de la factura, directamente al proveedor.





## Beneficios Importantes

- Conservar y Mantener el flujo en Caja, para utilizarlo en inversiones más estratégicas
- Proteger las Líneas Existentes de Créditos, mismas que pueden apalancar otros proyectos importantes
- Mantener la Tecnología Actualizada y las Herramientas de Gestión
- Créditos que no afectan el endeudamiento en el sistema financiero local
- Control del Flujo de Caja, pagando los equipos a medida que se reflejen el retorno de la inversión



